

2020年4月28日

**【新型コロナ対策】スタートアップ起業家向けにオンライン無料相談を開始  
～ DI・ブリッジコンサルティング・freee 3社協業により、ファイナンス戦略を支援 ～**

株式会社ドリームインキュベータ（以下 DI）は、「NEXT ユニコーン経営サロン」を共同運営するブリッジコンサルティンググループと、テクノロジー・パートナーである freee と協業し、主にシリーズ B 以降のスタートアップ企業・起業家への「新型コロナ対策“Post-B”オンライン無料相談」を開始しましたので、お知らせいたします。

新型コロナウイルスの影響を受け急速に変化する事業環境の中、「NEXT ユニコーン経営サロン」のプロフェッショナルメンバーがこれまでに手掛けてきた起業家、VC、大企業、バイアウト・ファンド、政府系機関などとの資金調達や、IPO 支援、M&A 助言、リーマンショック時の逆風下における経験を活かし、コロナ禍でお困りの起業家の皆様に、ファイナンス戦略に関するサポートを行います。

| 名称     | 新型コロナ対策 “Post-B”オンライン無料相談                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 主な相談内容 | <p>下記全般もしくは一部などについてのファイナンス関連の助言や壁打ち</p> <p>(1) シリーズ B 以降のファイナンス戦略（エクイティ、融資）</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 不況時の資金調達・資金繰り改善・コスト見直しに関する経営施策</li> <li>● 上場延期企業の資金調達や M&amp;A 検討</li> <li>● 国内外ベンチャーキャピタル・大企業・バイアウトファンド等の投資家情報</li> </ul> <p>(2) 組織体制の最適化</p> <p>(3) M&amp;A 全般（攻め・守り、時機、準備等）</p> <p>(4) 不況時の新規事業</p> <p>(5) その他、どこに相談して良いかわからないこと等</p>                                                    |
| 形式     | 無料オンライン相談（30分～60分） ※ZOOM やブイキューブ等を利用                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
| 申込受付期間 | 2020年4月28日（火）～ 5月15日（金）                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |
| 申し込み方法 | <p><a href="mailto:pcg@dreamincubator.co.jp">pcg@dreamincubator.co.jp</a> 宛にメールにて、以下情報をお送り下さい。</p> <p>① 貴社名 ② ご担当者のお名前 ③ お役職 ④ 電話番号 ⑤ ご相談内容</p> <p>&lt;注意事項&gt;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● お申し込みは、オンライン相談の実施をお約束するものではありません。</li> <li>● 応募者多数の場合や、当社が対象企業に該当しないと判断した場合には、実施をお断りすることがございます。あらかじめご了承下さい。</li> <li>● 実施対象者様については、後日、メールにてご連絡させていただきます。</li> <li>● 初回の相談に際し、NDA の締結はご遠慮下さい。</li> </ul> |

▼「NEXT ユニコーン経営サロン」のサービス詳細については、[こちら](#)よりご覧下さい。

### ■NEXT ユニコーン経営サロンについて

NEXT ユニコーン経営サロンでは、起業家・スタートアップ企業のシリーズ B ラウンド（主に 10 億円以上の規模）以降を中心とするファイナンス戦略（資本政策、IPO 準備や M&A を含む）を支援することをコンセプトにしています。

（2020 年 1 月 10 日リリース

[ブリッジコンサルティンググループと共同で「NEXT ユニコーン経営サロン」を発足](#)）



### ■freee について (<https://corp.freee.co.jp/>)

freee は「スモールビジネスを、世界の主役に。」というミッションのもと、データとテクノロジーの力で「アイデアや Passion やスキルがあればだれでも、ビジネスを強くスマートに育てられるプラットフォーム」を実現します。「自動で、経営を軽くする」クラウドサービス「クラウド会計ソフト freee」や「人事労務 freee」などを通じ、バックオフィス業務の効率化だけでなく、経営の可視化や課題解決の提案を行っています。日本発の SaaS 型クラウドサービスとして、パートナーや金融機関と連携することでオープンなプラットフォームを構築し、「マジ価値（※）」を追求します。

※本質的（マジ）で価値ある：ユーザーにとって本質的な価値があると自信を持って言えることをする。



### ■ブリッジコンサルティンググループについて (<https://bridge-group.co.jp/>)

ブリッジコンサルティンググループは、「幸せの懸け橋に」を経営理念とし、公認会計士の集合知とテクノロジーを活用した経営管理支援サービスを通じて企業成長を後押し、社会に貢献し続けることをミッションとした経営管理支援プラットフォーム会社です。主なサービスとして、内部監査/内部統制支援、IPO 準備支援、BPR/決算開示支援、M&A 支援を実施しています。その他、公認会計士の独立支援、経理人材の育成、経営管理ツールの開発提供にも取り組んでおり、上場会社、上場準備会社を中心に企業成長の後押しを展開しています。



### ■ドリームインキュベータについて (<https://www.dreamincubator.co.jp/>)

ドリームインキュベータ（DI）は、戦略コンサルティングスキルという、ビジネスにおける最も普遍的で有益な根源的スキルと、インキュベーションで培われる“リアル”かつ“当事者”的な経営力を融合することにより、そのスキルを顧客企業へのサービス展開だけでなく、社会のあり方を変え、日本経済を元気にする“ビジネスプロデュース”に取り組んでいます。

2019 年 4 月より新たにプライベートキャピタル・グループを発足、同年 12 月には 1 千億円超の事業創造を目指す起業家のファイナンス戦略をプロデュースする「ファイナンス・プロデュース」事業を始動いたしました。



【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社ドリームインキュベータ プライベートキャピタル・グループ 島本

E-mail : [pcg@dreamincubator.co.jp](mailto:pcg@dreamincubator.co.jp)