



2015年7月13日

各位

株式会社ドリームインキュベータ

東ソー株式会社によるインド・体外診断薬製造販売会社の買収 に対するアドバイザーサービスを行いました

株式会社ドリームインキュベータ（以下、DI）は、東ソー株式会社（以下、東ソー）による、インドの体外診断薬製造販売会社 Lilac Medicare Private Limited（以下、Lilac 社）の買収に対するアドバイザーサービスを下記の通り行いました。

記

1. 支援の概要

DI は、総合化学メーカーの東ソーとファイナンシャル・アドバイザー契約を締結し、同社によるインドの体外診断薬製造販売会社 Lilac 社の買収を支援いたしました。同社は今回の買収について以下の通り発表されております。

Lilac 社は 1997 年よりインド全域にわたって、体外診断薬の製造販売を行ってきた地場に精通した会社です。同社が築きあげたネットワークをベースに、今後拡大するインド市場に向けて、免疫検査機器や糖尿病検査機器の販売を足掛かりとして、バイオサイエンス事業製品全体の販売へ展開し、さらなるシェア拡大に取り組んでいきます。

2. 本案件における DI の付加価値

DI の企業財務ソリューショングループは、下記のようなノウハウ、経験を活用して、本案件のアドバイザー・サービスを提供しました。

A) 投資案件のソーシングや情報収集の基盤：

- DI は、東南アジア各国とインド等を中心に、約 50 社の現地 M&A ファームとネットワークを構築し、投資案件の情報収集を日々行っております
- 本案件においても、この DI 固有のネットワークを通じた情報網を駆使してクライアントの意思決定や交渉をサポートいたしました

B) ビジネスプロデュースの知見：

- DI は、日本企業と対象企業の双方の事業構造・ニーズを徹底的に検証してシナジーを想定し、M&A を通じたビジネスプロデュース実現を志向しております
- 本案件においても、両社の事業の補完性に着目して両者を橋渡しし、事業拡大のための新たな取り組みとして本案件プロデュースいたしました

C) クロスボーダーM&A の案件遂行能力：

- DI は、日本企業が海外企業に投資する際の戦略的意義、リスクやポイントを熟知した M&A のプロフェッショナルを有しています
- 本案件においても、プロセスの初期から、デューデリジェンス、契約締結、クロージングに至るまでの一貫した支援を行いました

DI は、日本企業のグローバル展開につき、戦略構築・ビジネス DD・PMI（Post Merger Integration：統合マネジメント）等のコンサルティング・サービスに加え、事業経営等の経験を活かしたファイナンシャル・アドバイザー・サービスも行っております。

以上

<ご参考>

■ 東ソー株式会社 概要

代表者 : 代表取締役社長 宇田川 憲一
 本社所在地 : 東京都港区
 設立 : 1935年2月
 従業員数 : 連結 11,594人 (2015年3月末現在)
 資本金 : 406億円 (2015年3月現在)
 上場区分 : 上場 (東証1部)
 事業内容 : 総合化学メーカー

■ Lilac Medicare Private Limited 概要

本社所在地 : インド ナビムンバイ市
 設立 : 1997年3月
 従業員数 : 135名
 事業内容 : 臨床検査機器および臨床検査試薬などの製造販売

■ DIによるM&A支援実績 (抜粋)

	クライアント企業	M&A対象企業	プロジェクト概要
買い手	東ソー(株)	Lilac Medicare Private Limited	M&Aアドバイザー (DD全体統括、契約交渉支援、クロージング支援)
	ジャパンマテリアル(株)	Aldon Technologies Services ADCT Technologies	M&Aアドバイザー (DD全体統括、契約交渉支援、クロージング支援)
	日本ペイント(株)	BOLLIG & KEMPER GmbH &CO.KG	M&Aアドバイザー (DD全体統括、契約交渉支援、クロージング支援、等)
	エア・ウォーター(株)	Ellenbarrie Industrial Gases Limited	M&Aアドバイザー (DD全体統括、契約交渉支援、クロージング支援)
	(株)アウトソーシング	(株)グレイスケール	M&Aアドバイザー (DD全体統括、バリュエーション、契約交渉支援、クロージング支援)
	九州旅客鉄道(株)	ドラッグイレブン ホールディングス(株)	M&Aアドバイザー (DD全体統括、ビジネスDD、人事DD、バリュエーション、契約交渉支援、クロージング支援)
	大手SI・運用事業者	IT事業者	M&A全体戦略の構築、ロングリスト作成、絞込み、各社初期DD
	情報サービス事業者	オンラインPCショップ	詳細ビジネスDD~対象企業の成長戦略策
	大手ソフトウェア事業者	IT事業者	M&Aおよびアライアンス戦略構築、ロングリスト作成、絞込み、各社初期DD
	大手素材系メーカー	素材系メーカー	M&A戦略構築、ロングリスト作成、絞込み、各社初期DD、交渉支援
フィナンシャル・バイヤー	化粧品メーカー	詳細ビジネスDD	
売り手	(株)エパテック	(株)エパテック	技術分野でのファイナンシャル・アドバイザー (約45億円の資金調達による事業再生)
	大手商社	ナノテクベンチャー	セラーズ・ビジネスDD、買い手候補リスト作成、打診~交渉支援
	運輸事業者	旅客事業	セラーズ・ビジネスDD、交渉支援

<本件に関する問合せ先>

株式会社ドリームインキュベータ 松井・堀場 TEL : 03-5532-3200